

*¿Te gustaría sumarte a un proyecto en continuo crecimiento dentro del sector de la alimentación animal?*

Las principales funciones a realizar son las siguientes:

-  Interlocución continua con los clientes ya fidelizados.
-  Detectar necesidades, prospección y captación de nuevas oportunidades de negocio.
-  Analizar el mercado y la competencia.
-  Realizar el seguimiento comercial oportuno con las ofertas realizadas.

¿Qué necesitas tener?  

 Formación: Veterinaria / Ingeniería Agrícola/ FP Agrarias o similares. Relacionada con el puesto a desempeñar.

 Experiencia en los sectores de alimentación animal, medicamentos veterinarios, correctores vitamínico mineral o aditivos, etc.

 Experiencia gestionando cartera de clientes, orientación a resultados y capacidad de negociación.

 Manejo de Office y herramientas informáticas a nivel de usuario.

 Disponer de carnet de conducir.

 Posibilidad de incorporación inmediata o en un tiempo determinado.

¿Qué te ofrecemos?

 **Estabilidad** laboral.

 Incorporación a una **empresa sólida** y en continuo **crecimiento**.

 **Beneficios** asociados al puesto de trabajo.

 **Formación** sobre producto y apoyo del resto del equipo comercial.

Somos una empresa en continuo crecimiento y apostamos por el empleo y el desarrollo en el entorno rural, **¿quieres unirte a nuestro equipo?**

Siguiendo estos pasos es muy sencillo registrar tu CV: haz click en este enlace <https://www.grupocopese.com/trabaja-con-nosotros/> y rellena la solicitud. Si te surge alguna duda, puedes escribirnos a través de este correo electrónico [personas@copese.net](mailto:personas@copese.net) o llamarnos al 921 58 63 35 y desde el departamento de Personas estaremos encantad@s de atenderte.

**¡Contamos contigo!**